

Porto Alegre, 20 de Novembro de 2019.

Oportunidade 95/2019 – Neuroliderança

Solicitamos solução que contemple as características abaixo:

Edital: Edital de Cadastramento e Credenciamento de Pessoas Jurídicas - Produtos de sua Propriedade Intelectual SEBRAE/RS 02/2016.

Escopo: Liderança

Tema: Neuroliderança

Objetivo:

Solicita-se uma capacitação na temática de neuroliderança, que apresente o conjunto de modelos de interação intra e interpessoal que permitam maximizar a eficácia e a eficiência de funções típicas do ato de liderar: tomada de decisão, solução de problemas, operação sob pressão, colaboração e promoção da mudança positiva. Rotina esta de um empresário, em especial de uma unidade de fornecimento. Dessa forma, a metodologia deve proporcionar, o apoio na construção do conhecimento e no repasse de ferramentas que contribuam de maneira eficaz com o ato de liderar, potencializando, assim, o resultado obtido.

Público-alvo:

Empresários ou líderes gestores do setor calçadista. O público-alvo deste projeto são empresários que prestam serviço (ateliers de corte, costura e pré-fabricado) para alguma âncora (médias e grandes empresas) do setor calçadista e de bolsas. Por este motivo, é importante que eles consigam pensar com clareza e criatividade na solução dos problemas diários (falta de abastecimento e falta de materiais por parte das âncoras, falta de pessoal, produção diária de vários modelos diferentes que requerem a mudança de layout da produção). Também, o refinamento da comunicação, alinhado com os sentimentos (amor, ódio, raiva, revolta, alegria, tristeza) para o controle emocional, visando a tomada de decisão mais assertiva e rápida. O perfil deste grupo requer encontros presenciais para o repasse de conhecimento, com exemplos e exercícios para sua aplicação.

Carga horária estimada: de 12 a 16 horas

Metodologia sugerida:

A solução deve fortalecer o empresário/gestor/líder com um melhor entendimento de como os seus sentimentos/emoções impactam nas ações é prepará-los para fechar negócios mais rentáveis e investir no desenvolvimento do indivíduo, buscando equilíbrio nos diversos momentos que o cenário empresarial proporciona. Auxiliar na mudança da cultura do setor calçadista, balizando a construção de soluções, com foco no atingimento de metas e objetivos e nas relações humanas. Deve ter na sua composição atividades vivenciais, práticas desafiadoras que tratam de reação x emoção, experimentação, jogos empresariais, criatividade (simulações, artes cênicas, pitch, momentos de insights, etc) e ferramentas.

Conhecimento exigido: formação em Neurociência.



Conhecimento desejável: formações em dinâmica de grupo, atividades vivenciais, jogos empresariais.

Tipologia sugerida: Curso

Prazo de cadastramento: 20 de dezembro de 2019.

Observações Finais:

As empresas que possuem metodologias que contemplem os requisitos apresentados, devem realizar o credenciamento conforme os critérios previstos no Edital de Cadastramento e Credenciamento de Pessoas Jurídicas - Produtos de sua Propriedade Intelectual SEBRAE/RS 02/2016. Se a empresa já está cadastrada através deste edital, deve apenas apresentar seu produto em nosso Banco de Soluções de sua propriedade intelectual.

Demandante: Rúbia Marques Dornelles

Gerência de Soluções – SEBRAE/RS

